

月収 19 万円を達成！

コンサル生みかんさんインタビュー書き起こし

E: エンドウ(以下 E) : みかんさん、こんにちは。

M: みかんさん(以下 M) : こんにちは。

E: E : 本日は 19 万、もう 20 万円ですね。
おめでとうございます。

M: M : ありがとうございます。

E: E : 率直なお気持ちはいかがでしょうか。

M: M : やっぱり素直に嬉しいですね。

E: E : 20 万という金額は、みかんさんにとって
どんな金額になりますか？

M: M : やっぱり凄いですね。

E: E : 何か普通に働いたらそれだけ稼ぐって
すごく大変なことじゃないですか。

E: E : それから考えたらすごいな、できたんだなって思いました。

E: E : ではですね、みかんさんの素晴らしい内容について
コンサル企画に入る前、そして入って頂いて

20万円を達成した現在の違いにですね、
少しフォーカスさせて頂いてインタビューの方
させて頂きたいんですが、よろしいでしょうか。

M: はい。

E: ではまず1つ目としてですが、
YouTubeで稼ぐテクニックとかノウハウ、
入られる前と入った後でどんな所が違うか
教えて頂いてよろしいでしょうか。

M: そうですね、まず動画を作ったことがなかったので
気をつけるポイントとか
何も分からない状態だったんですね。

でもノウハウを学ぶことで
どこが重要なポイントであるか、
気をつけなければいけない場所っていうのが
分かるようになりましたね。

E: なるほど、具体的に言うとどんな所が
気をつけなければいけない場所だったんでしょうか。

M: やはりキーワードだの、サムネイルだのって言うのが
ポイントでもあるし、
もう1つは使ってはいけないキーワードとか
注意点の方のキーワードもすごく学べましたね。

E: なるほどですね。

みかんさんはブログとしては
素晴らしい実績をお持ちでしたけど

YouTube は初めてだったんですね！

最初の頃って動画作られるのに
どれくらいかかれてたんですか？

M：かなりかかりましたよ(笑)

一番初めなんかやはり 4・5 時間かかってて、
今は速いと 1 時間切りますね。

だいたい平均 1 時間 10 分から 30 分くらいですね。

E：早いじゃないですか！
それであの品質ですもんね。

素晴らしいですね、ありがとうございます。

では 2 点目なんですけど、
このコンサル企画に入って頂く前と後で
みかんさんのお気持ちですとか精神状態で
大きく違ったなという所を教えてくださいなんですけど、
いかがでしょう。

M：やっぱり最初は不安でしたよね。

というか 1 番やるにあたって気になるのって
稼げるかっていうポイントじゃないですか。

でも YouTube に参入時期にしては遅いかなっていう
思いも正直あったんですよ。

でもやってみたら意外とすぐに感触がつかめたので、
「あ、遅くないんだな。まだまだ大丈夫なんだな」
っていうのが分かったのと、
戦略とかノウハウが大事なんだなと感じましたね。

E：実際に入られる前は YouTube での収益は 0 だったわけじゃないですか。

その時は経済的な面ですとか、
そういう所でお困りの点とかはおありだったんですか？

M：他にブログの方もやっていたんですけども、
そちらで伸び悩んでいて、
一回(高い収入やアクセス数に)行っても
すぐ下がってしまう状態が続いていたので、
すごく悶々とはしていましたね。

E：なるほど、稼ぎたいのに稼げないみたいなの。

M：分かっているのに、やってもやっても上手く行かない、
要は自分でスランプに陥ってた部分もありましたね。

E：なるほど。

先程 20 万のお話し聞いたんですけど、
それ以外に何か、例えば今の精神状態みたいな事を教えて頂けますか？

M：続けていけば何とかなっていくんだなって言うか、
きっちりとポイントを抑えてれば
いずれ絶対復活できるんだなっていうのを感じましたね。

※みかんさんは一度チャンネルを削除されて、復活したという経験をお持ちです。

E：始める前の「悶々」に対して今は何ですか？

M:「負けない」ですね。
やってやる、と。

E: 承知しました。

では最後にですね、エンドウのコンサル企画を
少し検討されている方が私のメルマガ読者さんで
多くいらっしゃるんですが、
そういう方にみかんさんから
アドバイスの方頂くこと可能でしょうか？

M: そうですね、何を始めるにしても、
自分でやると時間が掛かるし、
何がポイントで何を気をつけないといけないかが
まず全く分からない状態じゃないですか。

でもノウハウがあると最初からそれが分かっていて、
そこに重きをおいていくのですごく近道になるんですよ。

で、悩んだ時に聞ける人がいるっていうのは
やっぱり心強いというか、そこが大きいですよ。
なので、おすすめだと思いますね。

E: ありがとうございます。

これからも 20 万を 30・50 として頂きたいと思ってるんですけど、
ぜひぜひその「負けない」と言う気持ちを持ち続けて頂いて
これからもご活躍頂いてまたインタビューにお呼びしたいと
思っておりますので、よろしく願いいたします。

今日はお忙しいところありがとうございました。

M: ありがとうございます。